**TEXTO LONGO COM EXEMPLO DE MENSAGEM PARA CAPTAREM NOVOS LOJISTAS**

**Modelo**

Olá <nome>! |

Tudo bom com você?

Você percebeu que a venda digital é um caminho sem volta?

Agora está mais difícil para nós empreendedores individuais e donos de lojas físicas que precisam aprender tudo sozinho e não possuem muito dinheiro para investir, concorda?

Você tem vontade de ter sua loja vendendo no digital, mas acredita que será difícil e que não vai ter dinheiro para isso?

Se sua resposta for sim para uma das perguntas acima, eu tenho uma boa notícia.

Sou uma < das associadas(o) / das franqueadas(o) / das Licenciadas(o)> do aplicativo do empreendedor que é um Shopping Virtual onde você pode subir seus produtos e serviços, esse aplicativo foi criado para ajudar o empreendedor a vender no digital e escalar seus negócios e estou escolhendo um grupo de empresários da região para auxiliar no passo a passo do digital onde eu acompanho de perto nessa jornada.

Você gostaria de bater um papo comigo e entender melhor como você pode:

1 – Montar a sua loja pelo aplicativo e pela web totalmente grátis

2 - Ter mais clareza sobre no que você precisa melhorar nas suas redes sociais

3 - Entender como é vender 24 horas por dia, sem precisar que você esteja respondendo mensagens o tempo todo no whatsapp

E muito mais.

E aí, vamos bater esse papo?

Aguardo sua resposta.

**TEXTO CURTO PARA AGENDAR REUNIÕES PRESENCIAIS OU ONLINE**

Oi <nome>,

Tudo bom com você?

Você está com seus próximos meses bem planejados e com clareza sobre o quanto vai faturar em vendas e quanto de lucro você vai ter?

Eu recentemente aprendi um modo rápido e fácil de vender através do digital e estou disposta a te ajudar a aumentar seus ganhos e organizar seu planejamento de vendas.

Vender sem precisar que você se mate de trabalhar.

**\*Você gostaria de passar uma hora comigo, onde iremos trabalhar juntas para analisar o que podemos melhorar nas suas vendas, nas redes sociais, no na forma como divulga seu produto ou serviço?**

Não é necessário pagar nada, apenas ser sincera se aprecia essa ajuda e me responder o quanto antes pois eu só tenho espaço na minha agenda para fazer esse plano com 5 pessoas na próxima semana.

Bjs…

======================================================

EXEMPLO PREENCHIDO - NICHO

Oi <nome>,

Tudo bom com você?

Você está com seus próximos meses bem planejado e com clareza sobre o que fazer ou está sendo engolida pela correria do dia-a-dia?

Eu recentemente aprendi um modo rápido e fácil de ajudar a criar seus próximos meses ou anos sob design e estou disposta a ajudar uns conhecidos com esse método.

**\*Você gostaria de passar uma hora comigo, onde iremos trabalhar juntas para descobrir o caminho mais fácil para melhorar seus resultados em vendas e crescer no universo digital?\***

Não é necessário pagar nada, apenas ser sincera se aprecia essa ajuda e me responder o quanto antes pois eu só tenho espaço na minha agenda para fazer esse plano com 5 pessoas na próxima semana. Bjs…

======================================================

**Texto para mailing de lojas físicas**

Vamos Falar Sobre o Seu Futuro?

Olá <nome>! Tudo bom com você?

Você está preocupada com os rumos da sua (empresa ou negócio) nesses tempos e no pós "Corona Crise"?

Você reparou que as notícias sobre recessão estão cada vez mais em evidência e teme que sua empresa diminua muito as vendas por causa do novo hábito do consumidor, que agora compra muito mais no digital?

Você tem vontade de saber como ter segurança e estabilidade no pós crise e conquistar uma nova forma garantir suas vendas, mas desconfia que precisar se reinventar em termos de habilidades, hábitos e mentalidade para se adaptar ao novo mundo e ao novo mercado?

Se sua resposta for sim para uma das perguntas acima, eu tenho uma boa notícia.

Sou franqueada do aplicativo do empreendedor e nosso objetivo é auxiliar empreendedores individuais e empresas a fazerem uma transição para o mundo digital e, nesse dia 10 de novembro, estou escolhendo 10 empresas/empreendedores para eu acompanhar de perto nessa jornada.

Você gostaria de bater um papo comigo e entender melhor como você pode:

1 - Descobrir qual a melhor maneira de colocar seu produto ou serviço no digital;

2 - Ter mais clareza do que acontece nesse mercado tão desafiador;

3 - Entender como melhorar sua presença digital nas redes sociais para atrair mais clientes;

E muito mais.

E aí, vamos bater esse papo?

Aguardo sua resposta.

======================================================

**Exemplo para a virada do Ano (Usar todos os anos, entre os dias 01/10 e 31/12)**

Crie um Plano Para Ter Resultados Expressivos Todos os Anos

Olá <nome>! |

Tudo bom com você?

Esse ano de 2021 está complicado, certo? Muita gente está sofrendo com a perda de empregos, negócios quebrando, com o emocional abalado pelo distanciamento e isso sem contar pessoas queridas e amadas que podem ter sido levadas por essa doença.

Dá até vontade de ver 2021 passando mais rápido e chegando logo em 2022.  
  
Talvez o pensamento acima seja um dos motivos de o tempo estar de fato passando cada vez mais rápido e já termos chegado quase ao final de 2021.

Você reparou que o alcançar nossos objetivos está mais difícil para nós pessoas normais e em especial para esse momento de pandemia?

Você tem vontade de ter resultados melhores na sua empresa ou fazer seu tempo render mais, mas desconfia que as os dias e meses estão passando cada vez mais rápido e temem que o fim do ano é praticamente daqui a muito pouco tempo?

Se sua resposta for sim para uma das perguntas acima, eu tenho uma boa notícia.

Sou Franqueada de uma das melhores plataformas digitais que auxiliam o empreendedor individual e o empresário, muitos não conseguiram alcançar o que queriam até o momento em 2021, por isso estamos ajudando quem quer ampliar suas possibilidades para atingirem suas metas e estou escolhendo 10 conhecidos para eu acompanhar de perto nessa jornada.

Você gostaria de bater um papo comigo e entender melhor como você pode:

1 - Multiplicar sua capacidade de conseguir resultados sem ter que fazer grandes mudanças na sua rotina;

2 - Ter mais clareza sobre no que você precisa se desenvolver e nas suas possibilidades;

3 - Entender como criar um plano à prova de falhas para fazer de 2022 um dos anos mais incríveis na sua jornada pessoal e da sua empresa;

E muito mais.

E aí, vamos bater esse papo?

Aguardo sua resposta.

VERSÃO CURTA…

**\*ALERTA METADE do ANO\***

Oi <nome>,

Tudo bom com você?

Você reparou que chegamos à metade de 2022? Você está com os seus próximos 6 meses bem planejados e com clareza sobre o que fazer ou está sendo engolida pela correria do dia-a-dia e com impressão que o tempo está passando cada vez mais depressa?

Eu recentemente aprendi um modo rápido e fácil de ajudar a ter resultados consistentes através da venda de produtos ou serviços no digital e estou disposta a ajudar uns conhecidos com esse método.

**\*Você gostaria de passar uma hora comigo, onde iremos trabalhar juntas para você criar um plano à prova de falhas, tendo muito mais clareza sobre os seus objetivos da sua empresa e desenvolver uma gestão muito mais forte e planejada?**

Não é necessário pagar nada, apenas ser sincera se aprecia essa ajuda e me responder o quanto antes pois eu só tenho espaço na minha agenda para fazer esse plano com 5 pessoas na próxima semana.

Bjs…

**Convite Mães com filhos pequenos**

**Exemplo do Modelo Acima Preenchido Para o Nicho, Subnicho Mulheres Com Filhos Pequenos Que Desejam Voltar ao Mercado de Trabalho ou Encontrar um Trabalho Onde Consigam Conciliar Melhor os Desafios da Carreira e Maternidade**

Brilha Mamãe: Supere Seus Limites e Reconquiste Seu Sucesso Profissional

Olá <nome>! | Você está preocupada que os primeiros anos dos seus filhos e tem dificuldade de voltar ao mercado de trabalho ou ser produtiva novamente?

Tudo bom com você?

Você reparou que o mercado de trabalho está mais difícil para nós mulheres e em especial para as que são mães de crianças pequenas?

Você tem vontade de aprender a ganhar dinheiro sem ter que depender de um emprego formal? Algo que você consiga conciliar os desafios da produtividade e da maternidade?

Se sua resposta for sim para uma das perguntas acima, eu tenho uma boa notícia.

Estou desenvolvendo um grupo que auxilia mães talentosas a conquistarem seus resultados através do digital, estou escolhendo 20 mamães para eu acompanhar de perto nessa jornada.

Sou franqueada da mais completa plataforma digital, voltada a soluções para o empreendedor e estamos oferecendo lojas gratuitas para mães que querem vender seus produtos ou serviços de casa.

Você gostaria de bater um papo comigo e entender melhor como você pode:

1 - Descobrir como várias mulheres tem vencido esse momento usando nossa plataforma, pois conseguem conciliar suas atividades como mãe, com seu trabalho.

2 - Ter mais clareza sobre seus talentos e possibilidades;

3 - Entender como se tornar desejável para o mercado digital;

E muito mais.

E aí, vamos bater esse papo?

Aguardo sua resposta.

==================================================